

- サンネット株式会社
- 代表取締役 上地明彦
- 住所 那覇市泊1-3-2 9階

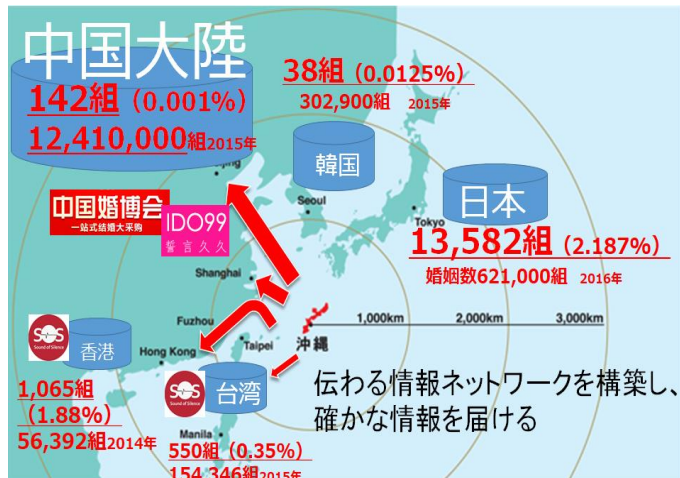
■ ホームページアドレス <http://www.012sun.net>

### ■ 海外展開のきっかけ

- ✓ 海外ウエディング市場では沖縄リゾートウエディングの需要が拡大している。またスタイル別に見るとフォトウエディング、海外では豪華な前撮りの要求が拡大している。その中で当社のフォトウエディング販売システム「フォト楽」で直接ウェブ決済をするビジネスモデルを構築し新たな市場を獲得したい。

### ■ 事業概要（今回の事業内容）

- ✓ 台湾や中国大陸からの豪華前撮り (prewedding) お客様を取り込むために、各々の市場に沿った課題を解決して、ビジネスモデルを構築する。それにより新たな事業として確立する。



### ■ 海外展開の成果（調査、プロモーションの内容等）

- ✓ **台湾**：SOSreader 読者35万ユーザ。契約では大まかに0.5%の流入(1,750人/月)を期待し、そのうちの0.5%=8.75件を当社サイトで成約を得る
- ✓ **中国大陸**：IDO99と中国婚博会  
大陸への情報発信を地元ウエディングAGTを活用し、同様に年間100件のCVを得る契約締結

### ■ 今後の計画

- ✓ 年間1,000件のprewedding（豪華前撮り）を獲得したい。当社フォトウエディング販売システム「フォト楽」の活用で、全世界のpreweddingが全世界の方々に販売できる。と夢を追いかけ、中国の方にハワイフォトウエディング、アメリカの方に台湾のフォトウエディングの販売を目指す。



### ■ 海外展開の魅力

- ✓ 沖縄には、中国や韓国、世界中の方が認める魅力あるリゾートウエディングがあります。「2030年までには年間5万組以上のカップルが沖縄を訪れ、有名なチャペルで仲間たちと幸せを誓い、ハートロックのような景勝地で幸せになれる撮影を行い、地元のみならず世界中の選りすぐりの食材や、島国の歓迎のおもてなしがその魅力を作り出しています。」と県内全産業に影響する武器で世界ナンバーワンになりたいと考えてます。

### ■ 感想（良かった点、苦労した点など）

- ✓ 焦って早めに稼げるビジネスモデル構築を行うことを考えました。しかしながら、簡単ではないです。ビジネスは物やサービスを人が人から買うわけですから、人との付き合いが大事です！お金が入ると見失い勝ちになりますが、人との繋がりにお金を使うことを重点に考えました。失敗もたくさんあります。でも成功もきっとあります。

### ■ 海外展開を検討している県内企業へのメッセージ

- ✓ 挑戦しないと良いか悪いかの結果が出ない。人生一度きりなので、**沖縄県から世界ナンバーワンを目指すこともあっていいのでは？** 「大きいこと言っているよ」と思われるかもしれない。しかし結果は、続けることで改善し、洗練されたビジネスモデルになる可能性がある。その過程ではうまくいかないことはつきものですが、スポンサーを探すなり、別な事業の利益を当てるなりし、DoMyBestで世界ナンバーワンを目指す事に挑戦したい。