

平成29年度「沖縄県NPO等活動基盤強化事業」

各エリア
50人限定

経営力講座

受講料
無料

あなたの法人「信頼と評価」不足していませんか！？

活動資金
運営資金が
足りない

自主事業の
強みを
活かしていない

収入と支出が
同じ額で
資金が貯まらない

NPO法人にとって経営力とは・・・。

企業の経営と同様にニーズの把握、マーケティング調査、商品開発、販売促進、資金調達や回収、スタッフの管理など、会社経営の考え方から得られるヒントはたくさんあります。

ただし、企業の経営と異なるのは、収益をあげることを目的としていないこと、ボランティアや寄付者など、組織の外からの協力者が求められること、お金を集める手段が多様なこと（サービス提供による対価以外に会費・寄付金）などが挙げられます。

上手に本来の目的を見失わずしっかりと収益をあげ、法人の運営をより強化することが必要です。

本講座を通して

受講
メリット

運営上抱える悩みや課題をしっかりと把握でき
対策や必要なスキルを実践形式で**無料**で学べ
ます。

NPO法人にとっての売り上げとは「信用の蓄積」
です。「公共性」と「収益性」の両立を養い
継続的かつ活動的な運営を目指せます。



講師紹介

リボルブ 代表 鮫島 智行氏

様々な企業経験を経て営業企画・組織強化・経営企画を経験し独立。現在、県内外問わず経営コンサルタントとして活躍中。

参加をご希望の方は下記よりお申込みください。

TEL 090-2507-5189

FAX 098-993-7172

MAIL info@5aro.net

一般社団法人ファイブアローズ

(平成29年度沖縄県NPO等活動基盤強化事業委託事業者)



2 NPO法人の経営力講座

幅広く活動を展開し、安定した経営を実現するには、非営利法人でも収入が重要です。本セミナーではマーケティングの基礎、収益を得るためのポイント、商品企画などをトータルで考え、支援を広げるための催事や収益事業の強化につながる力を養います。

講座内容

(1) マーケティングの基礎	ターゲット設定、プロモーションに求める効果 など
(2) 売れる商品企画・事業企画	メディアの選定、広告づくり、ツールの使い方 など
(3) 販路開拓・事業開拓	商品やサービスに合った販路事例など
(4) 個人相談	経営企画について講師と1対1で相談できます

開催場所/日時

※受付は開催時間の30分前から

エリア	開催場所	日時
南部 (最大50人)	沖縄県男女共同参画センター ているる 研修室① (那覇市西3-11-1)	平成30年2月2日(金) 開催13時~18時
中部 (最大50人)	コザ運動公園 武道場内 会議室 (沖縄市諸見里2-1-1)	平成30年2月1日(木) 開催13時~18時
北部 (最大50人)	名護中央公民館 第1、第2研修室 (名護市港2-1-1)	平成30年2月5日(月) 開催13時~18時

※各会場とも50名限定となっております。参加受付はお早めをお願いいたします。
また、会場によっては駐車場が満車になる可能性もあります。その際には近隣の有料駐車場の利用
もしくは公共の交通機関をご利用ください。

FAX申込書 (FAX以外でもメール電話でも可)

法人名		主な活動名	
住所			
TEL	(—)	参加	
MAIL	()	エリア	
参加者名		参加者名	

申込み受付は**先着順**となります。
規定人数に達した場合は他のエリア
もしくは、申込みをお断りさせて頂く
ことがございます。

FAX 098-993-7172

一般社団法人
ファイブアローズ

講座に関するコトはお気軽にお問合せください

