

経営革新計画承認企業概要

ピュアキャッスル株式会社	代表者 仲座 清也	沖縄県豊見城市豊崎1-40	
	資本金:3,000千円	従業員:5名	喫茶店
	TEL:098-927-1230		https://purecastle.hp.gogo.jp/
テーマ	オンラインサービスを利用して、直接プロからコーヒーのレクチャーを受ける。		
内容	<p>・喫茶店を2店舗運営しているが、コロナ感染の影響で来店者の減少や、ACMの資格を活かし実施してきたコーヒーセミナー等の開催ができなくなった。そのため、ネット上での繋がりを広げるため、ZOOMやLINE等を活用しオンラインセミナー等を開催する。</p> <p>・コーヒー豆等の販売は店頭を主に行ってきたが、HP、ECサイトのリニューアルにより、ネット販売の強化を図り、売り上げ拡大を目指す。</p> <p>・現焙煎機は、生産能力が1kgと低いうえ、安定生産のためには、技術や経験(勤)等が必要で、現設備では焙煎技術者の育成は困難。そのため、新焙煎機の導入により、生産量力の拡大(約7倍)や、焙煎職人(マニュアル化した職人の育成が可能)の育成を図る。</p>		
株式会社丸ニタクシー	代表者 國吉 浩	沖縄県豊見城市字真玉橋119番地1	
	資本金:6,990千円	従業員:71名	一般乗用旅客自動車運送業
	TEL:098-840-6464		https://maruni-taxi.com/
テーマ	働き方改革を目的としたママさんタクシーの活躍		
内容	<p>タクシー用通信システムの導入により、下記を実現する。</p> <p>①運転手の運転以外の定型業務(「売上確認業務」、「日報作成業務」)を自動化し、同業務に要する労働時間を短縮する※売上確認業務は、運転手だけではなく、経理担当の労働時間の短縮も可能である</p> <p>②「運転手」の運転データ(乗車・降車データ)の管理分析を行い、「流し」業務の効率的効果的な運用を図る</p> <p>③新入材(ママさん)の定時勤務の実現と新入材活用による新サービスの提供 (例)高齢者の通院をサポートする予約専用ママさんタクシープラン</p>		
有限会社やいま企画	代表者 村田 正憲	沖縄県豊見城市字名嘉地329番地	
	資本金:6,000千円	従業員:21名	清涼飲料製造業
	TEL:098-891-6244		http://www.yaeyama-ichiba.com/
テーマ	生分解性ボトルのミネラルウォーター製造販売によるきれいな海の維持		
内容	<p>生分解性プラスチックでボトルを自社製造し、ミネラルウォーターを製造販売する。新規事業は八重瀬町に新工場を立てて行う予定。現在、地下水採取許可申請中。</p> <p>既存事業同様、同社が製造し主としてホテル専用卸(近畿日本ツーリスト)を経由してホテルへ販売される。ホテルはミネラルウォーターを宿泊客に無償提供する。ホテルだけではなく、観光施設にも販売を拡大していく予定である。</p>		
株式会社浜崎ペイント	代表者 浜崎 清美	沖縄県那覇市港町2丁目5番8号	
	資本金:10,000千円	従業員:14名	卸売業
	TEL:098-862-6000		https://hp1955.ti-da.net/
テーマ	塗装工事店向け新品及び中古塗料売買システムの開発		
内容	-		
株式会社池原酒造	代表者 池原 優	沖縄県石垣市字大川175番地	
	資本金:5,000千円	従業員:3名	酒類製造業
	TEL:0980-82-2230		https://shirayuri-ikehara.com/
テーマ	プレミアム古酒の開発		
内容	<p>池原酒造の伝統製法を堅持しつつ、3代目の新たな感覚を取り入れた新商品を開発・販売する。</p> <p>①通常泡盛では使用しない原材料(麹は白麹・黄麹、酵母は「焼酎4号」)を使用</p> <p>②蒸留して抽出されるまで全ての部分を商品とするのではなく、ヘッド(初留)・ハート(中留)・テイル(後留)に分けて抽出し、大胆に比率を調整して商品化する。※初留のみなど</p> <p>「バニラ」、「カラメル」のにおいがし、甘みの強いトロリとした口当たりの良い泡盛を目指す。ウイスキーの透明角瓶に瓶詰し、木箱包装予定。既存客に新たな一面をPRしつつ、新規顧客の開拓を行っていく。</p>		
株式会社MARUKIN	代表者 金城 孝文	沖縄県中頭郡北中城村安谷屋1353番地 2階	
	資本金:3,000千円	従業員:7名	映画・ビデオ制作業
	TEL:098-989-2082		https://marukincreate.com/
テーマ	沖縄観光を映像で残す「OKIMOV(オキモブ)」の開発		
内容	<p>これまで沖縄をモチーフに多くの映像制作を手掛け、顧客の要望に丁寧に応えてきた等の強みを活かし、外国人観光客をメインターゲットに据え、撮影に同行し、編集後に3分程度の映像として提供するサービスを開発する。また、SNSで旅行に関する情報発信したいというニーズをふまえ、60秒程度のSNS用動画投稿の映像をセットで提供する。</p> <p>また、「OKIMOV(オキモブ)」の商標登録に向け、沖縄県発明協会の相談窓口を活用し、弁理士と連携を図っていく。</p>		

経営革新計画承認企業概要

ごちそう居酒屋バケネコ	代表者 座間味 真人		沖縄県沖縄市住吉2丁目27番8号 2階
	資本金: -	従業員: 15名	酒場、ビアホール
	TEL: 090-2962-2214		https://r.gnavi.co.jp/858m42d8000/
テーマ	ドライブスルー、デリバリーによる商品提供と卸販売による販路拡大		
内容	<p>①居酒屋こぼんの真空パック冷凍持ち帰り商品の開発 ②店舗でのドライブスルー、デリバリーによる商品提供 ※真空パック冷凍商品 ・ガーリックチキン ・もつ煮込み ・肉巻きおにぎり ・炭火鶏チャーハン ・エビチャーハン ※ドライブスルーは店舗横の通り抜けスペースで注文し、裏の広い駐車場で受け渡し</p>		
株式会社Caloria	代表者 宇栄原 千春		沖縄県中頭郡中城村字南上原132番地6 チャペルハウス
	資本金: -	従業員: -	その他の専門サービス業
	TEL: 098-988-6466		https://caloria.biz/
テーマ	食べて痩せるミールトレーニングのトレーナー育成コースの開発		
内容	<p>ダイエットに関する知識を網羅的に把握し自身の健康等に役立てたい方、ダイエットの知識を活かし仕事として携わりたい方を対象として、ミールトレーニングのトレーナー養成コースを設ける。42時間(5カ月間)のプログラムで、ファスティング、コーチング、販売心理学、インボディデータ、カウンセリングシート活用、カロリー計算、インターン実習等を行う。オンライン上でのサポートができるようにし、利便性を高める。</p>		
ジョイクリエイト沖縄ティーダ	代表者 豊里 友樹		沖縄県浦添市伊祖1丁目16番地8号
	資本金: -	従業員: 5名	その他娯楽業
	TEL: 098-860-6868		https://teada-okinawa.com/
テーマ	スキューバダイビングサービスのノウハウを活用した新役務の開発		
内容	<p>①陸地用最新コンプレッサーと新艇導入による那覇発慶良間国立公園への「午後ツアー」開催 ②新艇と新艇へのコンプレッサー導入による那覇発遠征ツアーの「新ダイビングポイント」の開発と顧客満足度の向上 ※午後ツアーはチービス諸島ではなく、現行の1便ツアー同様、慶良間国立公園内にて実施 ※同社はマンタを見れるポイント開発等、ダイブポイント数が多いのが特徴 ※現在浦添にあるコンプレッサーは新型に入れ替え、古いコンプレッサーを新艇に搭載</p>		